



profil

↳ [hans-peter wellke](#)

↳ [kooperationspartner](#)

↳ [philosophie](#)

Elke Uhl-Vetter



"Wer international erfolgreich sein will, sollte kundenorientiert die länderspezifischen beruflichen Verhaltensnormen beherrschen."
Elke Uhl-Vetter

Jahrgang 65, verheiratet, 2 Kinder

Dipl. Wirtschaftspädagogin, Autorin,
Bankkauffrau

Weiterbildungen: Consulting, Coaching, NLP, Accelerated Learning
Elke Uhl-Vetter bietet Führungskräften und deren Mitarbeitern mit Kundenkontakt länderspezifische Seminare zum Thema kundenorientiertes Verhalten, wirkungsvolles Auftreten, überzeugendes Erscheinungsbild zur Stärkung ihrer Corporate Identity und Abgrenzung von Mitbewerbern.

Sie ist Autorin des Buches "Business-Etikette in Europa, Stilsicher auftreten, Umgangsformen beherrschen" ([Siehe hier](#))

Referenzen: ca. 180 Sparkassen, HypoVereinsbank, KPMG Deutsche Treuhand, Merck, Bayerische Landesbank, Vereins- und Westbank, div. Privatbanken, Deutsche Bank AG, DaimlerChrysler, Boston Consulting Group, Price Waterhouse Coopers, Akademie Rheinischer Genossenschaften, DGZ-Bank, DEKA BANK, Bayerische Landesbank, electronic-partners, Jafra Cosmetics International, Abbott Pharma AG, VWR Labor International, Schwarz Pharma AG, Heumann Pharma, Universität Eichstätt, Hochschule für Bankwirtschaft u.a.

Trainings- und Beratungssprachen:



Elke Uhl-Vetter lebt bei Würzburg und ist Trainerin und Beraterin der Firma „impulse“. Sie ist unsere Kooperationspartnerin für Projekte mit dem Thema „Kundenorientierung“ sowie nationale und internationale Business- und Tischetikette für Führungskräfte und Verkäufer.

elke.uhl-vetter@changing-states.de

